



Boutique Manager/in (m/w/d) Maison Sisley München Zentrum, Vollzeit

Als familiengeführtes, international renommiertes Unternehmen ist Sisley Paris bekannt für seine Expertise im Bereich Luxuskosmetik. Das Stammhaus von SISLEY in Paris entwickelt und vertreibt hochwertige Hautpflege, Haarpflege, Make-up und luxuriöse Parfums. Seit drei Generationen befasst sich die Familie d'Ornano mit der Kreation von Luxus-Kosmetikprodukten und hat sich dadurch zu einer weltweit geschätzten Marke entwickelt. Der Tradition des Hauses verbunden, lebt Sisley familiäre Werte in seinen Beziehungen zu Mitarbeitern und Kunden und vermittelt mit den exklusiven französischen Kosmetikmarken SISLEY Paris und HAIR RITUEL by Sisley ein außergewöhnliches Markenerlebnis.

SISLEY Deutschland Vertriebs GmbH sucht für die exklusive Boutique mit Behandlungskabinen in bester Innenstadtlage von München zum nächstmöglichen Eintritt

eine/n **Boutique Manager/in (m/w/d)**,
München Zentrum, Vollzeit

Ihre Aufgaben:

- ✿ Sie beraten und verkaufen mit Stil und Persönlichkeit und lassen unsere Kund*innen die Sisley-Welt mit unseren exklusiven Behandlungen entdecken.
- ✿ Sie schaffen eine positive Arbeitsatmosphäre und setzen die Ziele für das Maison Sisley in Taten um. Sie coachen, inspirieren und entwickeln das Team hochprofessioneller Kosmetikerinnen.
- ✿ Ihr Engagement fördert die Entwicklung unserer Stammkund*innen und Gewinnung von Neukund*innen, die Sie professionell und serviceorientiert beraten.
- ✿ Sie leiten das Maison Sisley eigenständig, glänzen durch gepflegtes, stilvolles Auftreten und haben Freude am Umgang mit anspruchsvollen Kund*innen
- ✿ Sie sind erfolgsorientiert und vertraut mit der Erreichung von Kennzahlen (KPIs).
- ✿ Ihnen obliegt die Personaleinsatzplanung, das Führen von Mitarbeitergesprächen, die Entwicklung der Mitarbeiter*innen und Sie unterstützen den Bereich Recruiting.
- ✿ Aufbau und Weiterentwicklung eines starken und exklusiven Kundenstamms.
- ✿ Selbstständige Planung und Durchführung von Events und verkaufsfördernden Maßnahmen.
- ✿ Sie organisieren und steigern die Terminbuchungen der exklusiven Sisley Kabinenbehandlungen.
- ✿ Sicherstellen eines exzellenten Serviceniveaus aufgrund Ihrer kundenorientierten Denkweise verbunden mit einer einzigartigen Kundenberatung und Verkauf nach Sisley Guidelines inkl. Makeup und Kosmetikbehandlungen.
- ✿ Regelmäßiges Performance Reporting, Wettbewerbs – und Trendbeobachtung.
- ✿ Warenmanagement und Sortimentsabstimmung mit dem Sisley Office Team.

Ihr Profil:

- 🌸 Zumindest 2 Jahre Berufserfahrung in der Führung eines High Performance Teams
- 🌸 Oder Führungserfahrung als Stellvertretende*r Shopleiter*in.
- 🌸 Erfolgreich abgeschlossene kaufm. Ausbildung im Handel oder eine vergl. Qualifikation mit Handelsbezug.
- 🌸 Mehrjährige Verkaufserfahrung im Kosmetikpremium- oder anderem Luxussegment.
- 🌸 Ausbildung zur Kosmetikerin mit mehrjähriger Berufserfahrung von Vorteil.
- 🌸 Exzellente Makeup Kenntnisse von Vorteil
- 🌸 Erfahrung in Kundenberatung in Hinblick auf die 4 Achsen: Pflege, Make-Up, Duft und Hair Rituel by Sisley.
- 🌸 Eine schnelle Auffassungsgabe sowie gute analytische Fähigkeiten zur Ableitung von Maßnahmen.
- 🌸 Exzellente Verkaufs- und Kommunikationsfähigkeiten.
- 🌸 Eigenverantwortlichkeit, Eigeninitiative und lösungsorientiertes Handeln.
- 🌸 Authentischer Teamplayer mit Hands-On Mentalität.
- 🌸 Geübter Umgang mit MS-Office, Smartphones und Tablets.
- 🌸 Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse.
- 🌸 Jede weitere Fremdsprache ist von Vorteil.

Was wir bieten:

- 🌸 Wir bieten eine abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem zukunftssicheren Unternehmen mit Herz und Leidenschaft.
- 🌸 Eine offene und familiäre Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien.
- 🌸 Individuelle Förderung und regelmäßiges Feedback.
- 🌸 Interne Weiterbildungsmöglichkeiten

Kontakt: n.giefers@brands-and-beauty.de